

## Vacature **Sales Advisor** bij De Woonindustrie

### **Over Ons:**

De Woonindustrie verenigt toonaangevende merken in de woon- en meubelbranche onder één dak. We organiseren evenementen en bieden inspirerende expositieruimten. Creativiteit en plezier staan centraal in onze werkomgeving, waar persoonlijke relaties met klanten de basis vormen voor uitmuntende dienstverlening en productkwaliteit.

Ontdek een waanzinnige wereld vol wooninspiratie die voor iedereen toegankelijk is. Bij De Woonindustrie in Nieuwegein vind je een sterk collectief van 300 merken en makers die samen hun krachten bundelen. Op 35.000 m<sup>2</sup> komen design, comfort en techniek samen zonder drempels. Hier vind je naast meubels ook verlichting, accessoires, textiel, smart home, slapen, raam- en wanddecoratie, design en woonadvies.

### **Wie zoeken wij?**

Ben jij de Sales Advisor Verhuur B2B die ons collectief versterkt door nieuwe merken aan te trekken en bestaande te koesteren?

Als Sales Advisor ben je samen met het Sales team de verbindende factor tussen potentiële exposanten en ons bedrijf, met als resultaat het vergroten van het aantal exposanten, een verbeterde dienstverlening en hogere klanttevredenheid. Je werkt samen met onze afdelingen operations en marketing om de deelname van exposanten te vergroten en de succesvolle uitvoering van de woonbeurzen te waarborgen.

### **Verantwoordelijkheden:**

- **Genereren van leads:** Prospects benaderen via diverse kanalen en actiepunten opvolgen en uitwerken.
- **Relatiebeheer:** Versterk bestaande contacten, service en ondersteuning bieden bij vragen maar ook goed luisteren en meedenken.
- **Ondersteuning** bij vakbeurzen: managementondersteuning.

Je bent een onmisbare schakel binnen ons Sales team en ondersteund de sales activiteiten. Van het behandelen van klantvragen (mail, telefoon en persoonlijk), de klantadministratie, het invoeren van offertes en behandelen van leasecontracten (en bijhouden).

Je maakt een strategische planning voor de verhuur van exposantenruimte zodat zij graag willen verlengen. Je denkt mee in het opzetten van marketing uitingen en oppert ideeën voor het bezoeken van andere beurzen en evenementen.

Je verdiept je in markttrends gericht op de woonbranche en weet hierop in te spelen.

Op het gebied van relatiebeheer ben je servicegericht en denkt oplossingsgericht mee.

### **Jouw profiel:**

- MBO+ | HBO werk en denkniveau.
- Werkervaring in een commerciële omgeving.
- Interesse in de woon, interieur en evenementen branche.
- Klant- en servicegericht, communicatief.
- Ervaring met CRM-systemen.
- Gedreven in een dynamische, creatieve omgeving, zelfstandigheid maar ook zeker teamgericht doelen willen halen.



THUIS IN IEDER  
INTERIEUR

### **Wat bieden wij?**

- Inspirerende werkomgeving waar jouw creativiteit gewaardeerd wordt.
- Een mooi salaris met een bonusregeling.
- Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Enthousiast team met een focus op samenwerking.
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Fijne exposanten binnen een aantrekkelijke branche.

Bouw mee aan ons collectief en geef je carrière een boost!