

Vacature **Sales Manager** bij De Woonindustrie

Over Ons:

De Woonindustrie verenigt toonaangevende merken in de woon- en meubelbranche onder één dak. We organiseren evenementen en bieden inspirerende expositieruimten. Creativiteit en plezier staan centraal in onze werkomgeving, waar persoonlijke relaties met klanten de basis vormen voor uitmuntende dienstverlening en productkwaliteit.

Wie zoeken wij?

Een overtuigende Sales Manager Verhuur B2B die ons collectief versterkt door nieuwe merken aan te trekken en bestaande te koesteren. Jij bent de verbindende factor tussen potentiële exposanten en ons bedrijf, met als resultaat verbeterde dienstverlening en hogere klanttevredenheid. Je werkt samen met afdeling operations en marketing om de deelname van exposanten te vergroten en de succesvolle uitvoering van de woonbeurzen te waarborgen.

Verantwoordelijkheden:

- **Nieuwe exposanten werven:** Prospectlijst creëren, benaderen en actiepunten opvolgen.
- **Relatiebeheer:** Versterk bestaande contacten, signaleer behoeften en vertaal deze intern.
- **Ondersteuning** bij vakbeurzen: Regie voeren over tijdelijke showroomvullingen.

Je maakt een strategische planning voor de verhuur van exposantenruimte zodat zij graag willen verlengen. In het strategische (jaar)plan verwerk je doelstellingen, tactieken en budgettering. Je weet potentiële exposanten aan te trekken o.a. door marketing uitingen, digitaal, service, contact en nazorg, het bezoeken van andere beurzen en evenementen.

Je bent op de hoogte van markttrends en positionering op de woonbeurzen (ten opzichte van de concurrent).

Op het gebied van relatiebeheer ben je een overtuigende verbinder en primair contactpersoon voor exposanten, je luistert naar de behoeften en vragen van exposanten en denkt oplossingsgericht mee. Je bent goed in het leiden van gesprekken voor het aantrekken van nieuwe exposanten, het opstellen, vastleggen en opvolgen van afspraken, offertes en contracten en het beheren van het volledige verkoopproces. Je zorgt voor een nauwkeurige vastlegging van informatie en bewaakt de opvolging in ons CRM-systeem.

Jouw profiel:

- HBO werk en denkniveau.
- Leidinggevende capaciteiten.
- Proactief, klant- en servicegericht en communicatief sterk.
- Mensen staan graag in contact met jou.
- Ervaring met CRM-systemen.
- Gedreven in een dynamische, creatieve omgeving.



THUIS IN IEDER
INTERIEUR

Wat bieden wij?

- Inspirerende werkomgeving waar jouw creativiteit gewaardeerd wordt.
- Een mooi salaris met een bonusregeling.
- Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Enthousiast team met een focus op samenwerking.
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Fijne exposanten binnen een aantrekkelijke branche.

Bouw mee aan ons collectief en geef je carrière een boost!

Kom en ontdek een waanzinnige wereld vol wooninspiratie die voor iedereen toegankelijk is. Bij De Woonindustrie in Nieuwegein vind je een sterk collectief van 300 merken en makers die samen hun krachten bundelen. Op 35.000 m² komen design, comfort en techniek samen zonder drempels. Hier vind je naast meubels ook verlichting, accessoires, textiel, smart home, slapen, raam- en wanddecoratie, design en woonadvies.

Bezoek het kloppende hart van de woonwereld, waar inkoop hand in hand gaat met inspiratie en innovatie.