

## Word Junior Marketing & Sales medewerker bij De Woonindustrie!

Ben jij de Marketing & Sales medewerker die ons team versterkt door niet alleen op de afdeling marketing actief te zijn maar ook het Salesteam ondersteunt om merken aan te trekken en bestaande te koesteren?

Als Marketing & Sales medewerker ben je de verbindende factor tussen beide teams. Je werkt graag samen met onze afdelingen (operations | marketing | sales) om de deelname van exposanten te vergroten en ondersteunt de sales om de succesvolle uitvoering van de woonbeurzen te waarborgen.

### Over ons:

De Woonindustrie verenigt toonaangevende merken in de woon- en meubelbranche onder één dak. We organiseren evenementen en bieden/faciliteren inspirerende expositieruimten. Creativiteit en plezier staan centraal in onze werkomgeving, waar service en persoonlijke relaties met klanten de basis vormen voor uitstekende dienstverlening en productkwaliteit.

Ontdek een waanzinnige wereld vol wooninspiratie die voor iedereen toegankelijk is. Bij De Woonindustrie in Nieuwegein vind je een sterk collectief van 300 merken en makers die samen hun krachten bundelen. Op 35.000 m2 komen design, comfort en techniek samen zonder drempels. Hier vind je naast meubels ook verlichting, accessoires, textiel, smart home, slapen, raam- en wanddecoratie, design en woonadvies.

### Wat ga je doen?

- **Marketing:** Prospects benaderen via diverse kanalen met mooie marketingcampagnes, actiepunten opvolgen en uitwerken.
- **Relatiebeheer/Sales:** Versterk bestaande contacten, service en ondersteuning bieden bij vragen maar ook goed luisteren en meedenken als ondersteuning van het team.
- **Ondersteuning bij vakbeurzen:** managementondersteuning.

Je bent een onmisbare schakel binnen ons marketingteam en ondersteunt de sales activiteiten. Van het behandelen van klantvragen (mail, telefoon en persoonlijk), de klantadministratie, het invoeren van offertes en behandelen van leasecontracten (en bijhouden) tot het creëren en ontwerpen van marketingcampagnes.

Je denkt mee in het opzetten van marketing uitingen en oppert ideeën voor het bezoeken van andere beurzen en evenementen.

Je verdiept je in markttrends gericht op de woonbranche en weet hierop in te spelen.

Op het gebied van relatiebeheer ben je servicegericht en denkt oplossingsgericht mee.

### Jouw profiel:

- MBO+ | HBO werk en denkniveau – junior functie.
- Werkervaring of opleiding: commercieel/marketing.
- Interesse in de woon, interieur en evenementen branche.
- Klant- en servicegericht, communicatief, nauwkeurig.
- Ervaring met CRM-systemen.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal.
- Gedreven in een dynamische, creatieve omgeving, zelfstandigheid maar ook zeker teamgericht doelen willen halen.

## **Wat bieden wij?**

- Inspirerende werkomgeving waar jouw creativiteit gewaardeerd wordt.
- Een mooi salaris.
- Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Enthousiast team met een focus op samenwerking.
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Fijne exposanten binnen een aantrekkelijke branche.

Bouw mee aan ons collectief en geef je carrière een boost!

## **Geïnteresseerd?**

Stuur je motivatiebrief en CV naar [info@dewoonindustrie.nl](mailto:info@dewoonindustrie.nl).