WELKOM BIJ DE WOONINDUSTRIE

In ons toonaangevende interieurcentrum kun jij jouw collectie permanent presenteren én klanten ontvangen. Met ruim 300 merken onder één dak zijn we thuis in ieder interieur. Klaar om deel uit te maken van ons collectief?

SHOWROOM HUREN

DE WOON INDUSTRIE

THUIS IN IEDER INTERIEUR

BESTE INTERIEURONDERNEMER,

Misschien zoek je een vaste plek om de Nederlandse markt te (gaan) bedienen, een eigen showroom voor je groeiende merk óf een opvallende presentatieplek voor jouw nieuwste collecties. Dan ben je bij ons aan het juiste adres.

De Woonindustrie is een inspiratie- en ontmoetingscentrum waar klanten materialen kunnen voelen, waar jij producten en technieken kunt toelichten en waar je met de hele branche in gesprek kunt gaan.

Welkom bij De Woonindustrie: jouw plek in het hart van de interieurwereld.

In deze brochure lees je wat een showroom bij De Woonindustrie inhoudt, welke voordelen het heeft en wat onze halfjaarlijkse Vakdagen zijn.

Klaar om te ontdekken wat een plek in De Woonindustrie voor jouw merk kan betekenen? Ik neem je graag mee.

Met vriendelijke groet,

Benjamin Streefkerk
Sales Professional

De Woonindustrie
Symfonielaan 1
3438 EW Nieuwegein

EEN SHOWROOM BIJ DE WOONINDUSTRIE

JOUW EIGEN PRESENTATIEPLEK

Met een eigen showroom is er alle ruimte voor jouw collectie en de uitstraling van jouw merk. De showroom mag je zelf aanpassen en inrichten zodat het een herkenbare plek wordt voor jouw klanten.

Vanaf 50m²

Gemiddeld €180 per m² per jaar

Naast je productpresentatie kan je er ook afspraken plannen en zelf werken. De koffie staat voor je klaar. Zo combineer je presenteren, ontvangen en werken op één locatie.

"Onze showroom in De Woonindustrie stelt ons in staat om onze doelgroep optimaal te benaderen in een professionele B2B-omgeving. Wij zijn fan!"
Dirk Steenbeke, Passe Partout

AL OVERTUIGD OF MEER WETEN?

Plan een vrijblijvend locatiebezoek met
Benjamin Streefkerk
benjamin@dewoonindustrie.nl
06 – 52 86 61 61

Tijdens een rondleiding bespreken we de beschikbare ruimtes, kosten en praktische invulling voor jouw merk.

ONZE ONDERSTEUNING

Jij zorgt voor jouw showroom, wij ondersteunen daarin:

Dagmar en Bertina ontvangen jouw afspraken met een glimlach bij onze receptie. Ook als jij er zelf niet bij kan zijn.

Jeroen en Greetje staan klaar om flexibel mee te denken met al je vragen. Wist je dat Jeroen zelf ook exposant is geweest?

Stephanie houdt jouw huurcontract netjes op orde. Vragen over de kleine lettertjes? Ze leest graag met je mee.

Geke en Anna zorgen voor optimale zichtbaarheid van De Woonindustrie én jouw merk. Welke collectie mogen we voor je uitlichten?

VOORDELEN VAN EEN SHOWROOM BIJ DE WOONINDUSTRIE

Ruimte voor jouw merk
Een passende plek voor jouw collectie binnen 35.000 m² aan huur- en expositieruimte, verdeeld over 3 etages

Vaste ontmoetings-momenten
Iedere maandag (Marketday) de interieur vakbezoeker over de vloer en halfjaarlijks beurs (Vakdagen)

Sterk wooncollectief
150 permanente exposanten met ruim 300 merken die elkaar versterken

Goed bereikbaar
Centraal in Utrecht met 1.250 gratis parkeerplaatsen en een tram die voor de deur stopt, altijd bereikbaar voor jouw klanten

Nieuwe branchecontacten
Neem gedurende het jaar deel aan diverse events om vakgenoten te ontmoeten en kennis uit te wisselen

Marketing
Actieve promotie via LinkedIn, Instagram, nieuwsbrieven, de website van De Woonindustrie en vakmedia zoals Wonen360, Interior/Bedding Business en Inside Wohnen

Via onze eigen mediakanalen bereiken we gemiddeld 15.000 unieke mensen per maand.

MERKEN IN ONZE COLLECTIE

Janssens oriënt · TOPPOINT · buvetex · de toekomst · DTP.INTERIORS · olta · ART COLLECTION INTERNATIONAL · PMP FURNITURE · PULLMAN · TENDERFLAME · eth · Pava · Passe Partout · stylerz · MADAM STOLTZ

Ontdek onze gehele collectie op **dewoonindustrie.nl/collectie**

VAKDAGEN

Vier dagen in **februari** en vijf dagen in **september** staat De Woonindustrie volledig in het teken van inspiratie, innovatie en inkopen. Interieurprofessionals uit de hele branche komen bij ons samen. Dit biedt een mooie kans om jouw eigen klanten ook uit te nodigen en je merk persoonlijk te presenteren.

- **Laat je collectie ervaren:** vertel over materialen, afwerking en toepassingen
- **Voer een goed gesprek:** beantwoord vragen en bespreek wensen van (potentiële) klanten
- **Bouw verder aan relaties:** ontvang huidige klanten en schrijf een nieuwe order

WIE WIL JIJ HIER ONTMOETEN?

Onze Vakdagen zijn volledig gericht op **vakbezoekers** uit de branche: retailers, projectinrichters, ontwerpers, architecten, inkooporganisaties, fabrikanten en stylisten.

Op de eerste zondag van de Vakdagen vindt het **Interieur en Woonevent** plaats. Naast vakbezoekers zijn particulieren dan ook welkom.

"Mooie beurslocatie voor interieur in- en verkoop zakelijke markt."
Martin (Interieurontwerper, Google review)

"Mooie beurs. Fijn alles weer bij elkaar."
Hans (Retailer, Google review)

EXTRA ACTIVITEITEN

Naast de wekelijkse Marketdays en halfjaarlijkse Vakdagen, organiseren we ook activiteiten voor specifieke doelgroepen.

Eens in de twee jaar hebben we bijvoorbeeld de **Interieur-professionaldag** in samenwerking met de NIA Academie en Interieur Netwerk (voorheen BSN Crisp).

Ook hebben we twee speciale routes in het pand; eentje voor de projectmarkt **(Project Parade)** en eentje voor interieurstylisten **(Binnen Beeld)** met showrooms die specifiek deze markten bedienen.

AGENDA

MARKETDAY ELKE MAANDAG
voor interieurprofessionals en particulieren

VOORJAARSVAKDAGEN FEBRUARI
voor interieurprofessionals

INTERIEUR EN WOON EVENT FEBRUARI
voor particulieren en interieurprofessionals

NETWERK EVENT APRIL
voor interieurprofessionals

NAJAARSVAKDAGEN SEPTEMBER
voor interieurprofessionals

INTERIEUR EN WOON EVENT SEPTEMBER
voor particulieren en interieurprofessionals

INTERIEURPROFESSIONALDAG NOVEMBER
voor interieurontwerpers

BEKIJK HIER DE
ACTUELE AGENDA

DE WOON INDUSTRIE

VOLG ONS OP SOCIAL MEDIA! @DEWOONINDUSTRIE

Symfonielaan 1, 3438 EW Nieuwegein, Nederland, +31 303 03 27 00, info@dewoonindustrie.nl